

ПРЕСС-КЛИППИНГ

за период: 01.04.16 – 30.04.16

Аналитическая служба компании «ФинЭкспертиза»

Оглавление

Печатные СМИ	3
Российская газета # Москва, 27.04.16, Плохого не посоветуют	3
Независимая газета, 26.02.16, Призрак НЭПа бродит по России	5
Известия, 26.04.16, Красный диплом не гарантирует трудоустройства	6
Российская газета, 26.04.16, Что с грядки упало	7
Коммерсантъ, 25.04.16, Мособлбанк не доверяет клиентам	8
Коммерсантъ # Деньги, 25.04.16, Советы не по карману	9
Коммерсантъ, 25.04.16, Таблица 1. 50 крупнейших аудиторских компаний	9
Коммерсантъ, 25.04.16, Таблица 2. 50 крупнейших консультационных компаний	9
Российская газета # Спецвыпуск, 20.04.16, Право на вычет	12
Независимая газета, 15.04.16, Водители готовят капкан для "Платона"	13
Исследование, 10.04.16, На каждого россиянина построили по 1,6 кв. м жилья за последние 3 года	14
Deutsche Welle, 8.04.16, Пять фактов о повышении пенсионного возраста в россии	14
Российская газета, 5.04.2016 Ужесточение конкуренции привело к занижению цен на аудиторские проверки	16
Независимая газета, 01.04.16, Кризис оставил граждан без сбережений	19
Интернет-СМИ	21
Недвижимость и строительство Петербурга, 25.04.16, Связисты переплачивают	22
Investfunds.ru, 15.04.16, Акционеры "полюс золота" проголосовали за переименование компании	22
ИА Хакасия, 07.04.16, Бесплатная медицина в хакасии терпит фиаско не первый год	23
Эксперт РА, 8.04.16, За 20 лет объем рынка аудиторско-консалтинговых услуг вырос в 50 раз	24
Bankir.ru, 01.04.16, В Москве состоялась юбилейная конференция "20 лет проекту "Аудит и консалтинг"	25



Печатные СМИ

Российская газета # Москва, 27.04.16, Плохого не посоветуют

Автор: Вартан Ханферян

Место по итогам 2015 года	Место по итогам 2014 года	Консалтинговая группа/ группа компаний	Суммарная выручка от консалтинговых услуг за 2015 год (тыс. рублей)	Прирост выручки за год (%)	Число специалистов-консультантов за 2015 год (чел.)	Число компаний в группе
1	1	ЛАНИТ	11 768 590	-7,1	1620	44
2	2	"Компьюлинк"	8 536 196	6,4	620****	6
3	3	КРОК**	7 140 692	8,2	1586	4
4	5	AT Consulting	7 026 448	15,3	2147	4
5	4	PwC**	6 892 907	6,4	987	7
6	-	"ГК Техносерв"	4 739 752	-	496	5
7	6	"Ай-Теко"	4 196 980	4,7	597	15
8	8	КПМГ	4 085 484	12,6	897	9
9	13	"РСМ Русь"	3 755 259	-	825	72
10	10	2К	3 529 287	6,3	637	33
11	7	"БДО Юникон"	3 467 657	-7	922	10
12	14	"Группа Борлас"***	3 303 349	21,2	273	6
13	9	"Интерком-Аудит"	3 196 789	-	702	141
14	11	"АйТи"	3 185 700	0,9	650	17
15	12	"Развитие бизнес-систем"	3 100 819	-1,2	665	10
16	20	ФОРС**	2 907 680	38,4	557	1
17	16	"ФинЭкспертиза"	2 685 351	-	550	45
18	15	"Гориславцев и Ко. EuraAudit"	2 668 074	-	460	71
19	17	"Альянс Консалтинг Инвестмент Групп"	2 537 100	11,9	440	8
20	18	НЦИТ "ИНТЕРТЕХ"	2 486 849	16,3	171****	1

второй год подряд: по итогам 2014 года их рост, по сопоставимым данным, составлял 9%, а за 2013 год - 14%.

Из 150 компаний - участниц ренкинга 27% (41 участник) завершили год падением выручки. Из них 34% (14 участников) - это представители топ-50 нынешнего списка (аналогичную картину мы наблюдали и в ренкинге по итогам 2014 года).

ИТ: цифровое неравенство

Большую часть суммарной выручки участники ренкинга (60%) заработали на услугах ИТконсалтинга - 65,2 млрд рублей, из которых 18,7 млрд рублей принес управленческий консалтинг, а 46,5 млрд рублей - разработка и системная интеграция. Темпы роста по данным направлениям: 2% и 8% соответственно, а в целом по сектору ИТ-консалтинга - 7%.

Это меньше, чем мы зафиксировали год назад: по итогам 2014 года рост составил 5%, 13% и 8% соответственно.

"Заказчик все настоятельнее требует четкого обоснования бизнес-эффекта от внедрения новых систем и модернизации старых (либо уже внедренных). Наиболее передовые клиенты практикуют модель формирования бизнес-кейса. Все чаще они требуют от предполагаемых подрядчиков кейсы, обосновывающие конкретный экономический эффект в виде снижения затрат или повышения доходов в результате предполагаемого внедрения решений", - рассказывает Андрей Якименко, старший исполнительный директор БДО Юникон.

У предприятий растет потребность в управлении активами на фоне торможения роста доходов

Очередной рейтинг крупнейших консалтинговых групп России, составленный рейтинговым агентством RAEX (Эксперт РА), свидетельствует о замедлении роста доходов отечественных консультантов. В среднесрочной перспективе поддержку им может оказать спрос, связанный с курсом на импортозамещение и технологическое перевооружение отечественной экономики.

Суммарная выручка участников ренкинга по итогам 2015 года внушительна - она составила 126 млрд рублей, что на 7% меньше, чем год назад. Торможение роста доходов у ведущих консультантов происходит



"ИТ-консалтинг - "родное дитя" бюджетов развития: при внедрении новых масштабных решений, при слияниях и поглощениях, при разработке новой ИТ-стратегии. Но такие проекты на пике кризиса обычно очень редки. С другой стороны, в высококонкурентных отраслях существует ряд компаний, которые используют это время, чтобы сформировать стратегические преимущества: переосмыслить бизнес-модели, переконфигурировать бизнес-процессы. То есть создать преимущества, которые смогут усилить их лидерство на этапе выхода из кризиса и подъема рынка", - дополняет Тагир Яппаров, председатель совета директоров ГК "АйТи".

Тем не менее в торговле и финансах, энергетике и госсекторе объемы потребления консалтинговых услуг растут. "Заказчикам интересны ИТ-решения и сервисы, помогающие сэкономить. На первый план выходят проекты по "тюнингу" ИТ-инфраструктуры (мобильные решения, перевод части систем в "облако"). В ретейле ИТ-консалтинг востребован уже не в чистом виде, а как некий "микс" из бизнес-идей, переложенных на ландшафт информационных систем. Банки активно внедряют системы взаимоотношений с клиентами", - уточняет Владимир Грибов, вице-президент, исполнительный директор ЛАНИТ.

Технологический рывок

Кроме ИТ-консалтинга традиционным ростом, хоть и не столь бурным, как раньше, в 2015 году отличились такие направления, как налоговый консалтинг, юридический консалтинг, финансовое управление и оценочная деятельность, а также консалтинг в сфере производства товаров и услуг: темпы их роста составили два процента, шесть процентов и 12 процентов соответственно.

"Рост консалтинга в этот экономически сложный период говорит о востребованности консалтинговых услуг. Среди насущных вопросов заказчика наиболее популярны: сокращение издержек, оптимизация производственных процессов, работа с инновационными продуктами, помощь в поиске актуальной продуктовой линейки, исследование патентного ландшафта и так далее", - говорит Светлана Романова, старший партнер группы компаний "Нексия Пачоли".

Суммарная выручка от услуг налогового и юридического консалтинга в 2015 году составила 13,2 миллиарда рублей (на сектор налоговых консультаций приходится 7,39 миллиарда рублей, а на юридические консультации - 5,85 миллиарда рублей; прирост к прошлому рейтингу по сопоставимым данным - ноль и 5 процентов соответственно).

Потребности в данных услугах по-прежнему связаны с поступательным ужесточением налогового администрирования. "С учетом текущего состояния российской экономики налоговые органы существенно интенсифицировали контрольную работу, особенно в отношении крупных и средних компаний. Вопросы трансфертного ценообразования и контролируемых иностранных компаний, условия применения правил "тонкой капитализации", операции российских компаний с офшорными и квазиофшорными юрисдикциями, вот лишь несколько наиболее востребованных направлений налогового консультирования в 2015 году", - поясняет Виктория Смирнова, руководитель департамента налогового консалтинга АКГ "МЭФАудит".

"В прошлом году было принято большое количество изменений в Налоговый кодекс, а в рамках реформы гражданского законодательства внесены изменения в ГК РФ и в другие нормативные правовые акты, регулирующие предпринимательскую деятельность. Это привело к введению новых норм и урегулированию ранее установленных, к новым спорным ситуациям и вопросам. В таких условиях для снижения риска при принятии решения вырастает роль оценки налоговой составляющей в ходе планирования нового бизнес-направления или корректировки действующего", - дополняет Юрий Фадеев, генеральный директор АКГ "Интерком-Аудит".

В перспективе, по мнению Игоря Островского, старшего партнера КСК групп, потребность в услугах налогового и корпоративного права будет подстегиваться курсом на деофшоризацию, ужесточением налогового законодательства, а также притоком капитала из Китая и вложениями российских инвесторов в зарубежную экономику.

Совокупная выручка участников рейтинга, полученная от услуг финансового консалтинга и оценки, в 2015 году составила 19,4 млрд рублей (из них 11,1 млрд рублей - доходы от услуг финансового управления и 8,3 млрд рублей - доход от оценочной деятельности; темпы роста, по сопоставимым данным, 2% и 11% соответственно).

"Сейчас клиенты хотят понять, что эффективно, а что нет, как распределить свои затраты с точки зрения управления рисками, как определить, куда лучше вложить ресурсы, которые в дефиците. При этом возникает потребность выстраивания структуры и проведения анализа бизнес-процессов и финансовых рисков", - говорит Елена Лоссь, президент ООО "РСМ Русь".



"Одной из самых востребованных услуг стала экспертиза операционных улучшений. Это комплексный метод, охватывающий основные области создания стоимости бизнеса заказчика и через рекомендованные операционные улучшения влияющий на финансовые показатели. По-прежнему достаточно большой объем заказов размещают государственные компании. В перспективе заказчики будут заинтересованы в диагностике для понимания природы своих проблем и привлечения профессиональных консультантов для решения конкретных задач и разработки реальных рекомендаций в функциональных областях их бизнеса", - рассказывает Юлий Сомсиков, управляющий партнер Swiss Consulting Partners.

Что касается оценки, то, по словам Бориса Кулика, управляющего партнера АКГ "Бизнес-КРУГ", несмотря на отсутствие инвестиционного спроса, растет потребность к управлению активами предприятий:

"Значимость правильного подхода к использованию активов обусловлена ростом ответственности за некорректные решения в их отношении. При этом обязательным инструментом в обеспечении объективной информацией и безопасности при принятии решений по сделкам является оценка, что и приводит к спросу на оценочные услуги".

Наиболее быстрыми темпами в 2015 году росли доходы участников рейтинга от консалтинга в сфере производства товаров и услуг. Прирост здесь составил 12%, а доход - 3,9 млрд рублей. "Среди пользующихся спросом услуг - ценовой и технологический аудит и консалтинг, связанные с контролем и снижением рисков и издержек в инвестиционных проектах, контролем их качества и сроков, а также технологии бережливого производства, консультирование по технологиям импортозамещения", - рассказывает Тамара Касьянова, генеральный директор АО "2К".

Логично предположить, что потребность в новых технологиях на производстве и стремление поднять производственный потенциал со стороны отраслей машиностроения (пока, по большей части, в оборонке) и АПК потянут за собой и остальные сегменты консалтинга: информационные технологии, управление финансами и активами, а также маркетинг и стратегии.

Независимая газета, 26.02.16, Призрак НЭПа бродит по России

Автор: Анастасия Башкатова

Перепечатки: Биржевой лидер, Украинский морской портал

Социологи выяснили, что население недовольно экономической политикой власти

Две трети россиян выступают за новую экономическую политику, сообщил вчера близкий к власти Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ). Стране нужны новая индустриализация, поддержка науки и образования, сокращение госрасходов. Таков список антикризисных рекомендаций граждан кабинету Дмитрия Медведева. Сейчас правительство, по мнению россиян, не имеет четкого плана развития промышленности, а импортозамещение буксует. При этом даже скептически настроенный по отношению к власти Левада-Центр уверял, что у властей есть в запасе полтора-два относительно спокойных года.

Чтобы противостоять экономическому кризису, правительство должно прежде всего заняться новой индустриализацией, а также развитием науки и образования. Такие советы набрали по 26%. Третий по популярности совет, который россияне дают властям, – сокращать расходы госбюджета. Об этом сказали 20% опрошенных. Вряд ли население имело в виду, что правительству нужно урезать социальные пособия и зарплаты бюджетников, свернуть финансирование медицины и т.п. Скорее всего в этом случае предполагалось, что власти должны более эффективно тратить госсредства, не допускать их нецелевого расходования.

Помимо этого граждане советовали правительству заняться рыночными реформами, привлечением иностранных инвестиций, развитием банковского сектора, ограничением оборота иностранной валюты. Список рекомендаций, заметим, выглядит противоречиво.

Социологи также выяснили, как россияне оценивают успехи импортозамещения и что, по их мнению, мешает возрождению отечественного производителя. Как показал опрос, импортозамещение буксует в стране по нескольким причинам. Первая причина – неэффективная работа местных властей, о чем сказали 25% респондентов. Вторая – отсталость российских технологий, на это указали 23% опрошенных. Третья – у правительства нет общего плана по развитию промышленности, о чем сообщили 21% участников опроса. Далее россияне говорили о нежелании бизнеса вкладываться в развитие промышленности, о нехватке у государства денег на поддержку импортозамещения, об антироссийских санкциях и т.д.

Этот опрос можно назвать необычным. Ведь на столь серьезное, можно даже сказать, концептуальное несогласие граждан с политикой государства указал социологический центр, который обычно считался



провластным. Так как он выявлял либо в целом положительное, либо нейтральное отношение граждан к действиям властей. А, например, в отличие от ВЦИОМа опросы Левада-Центра чаще демонстрировали, что граждане настроены критически и многим недовольны.

Впрочем, на этот раз получилось как будто наоборот. В среду на официальном сайте Левада-Центра был опубликован аналитический отчет, подготовленный социологом Денисом Волковым, из которого можно было сделать вывод, что население пока не готово предъявить власти сколько-нибудь осмысленные претензии, не говоря уже о том, чтобы оно дало правительству дельные советы.

«В целом население все еще относится к ситуации довольно легкомысленно. Постепенное ухудшение ситуации позволило людям как-то адаптироваться. Дальше усталость и скепсис будут нарастать, но полтора-два года в запасе у российской власти еще есть», – говорится в отчете. «Недовольства президентом и правительством пока не наблюдается, – отмечает Волков. – Не видно и массовых протестов».

Как полагают в Левада-Центре, на население «успокаивающе подействовали слова президента, что кризис продлится два года». «Согласно опросам, такого прогноза придерживается около половины населения... Когда их (участников опросов и дискуссий. – «НГ») просили объяснить, почему только два, звучал ответ: «Так Путин же сказал!» Можно и потерпеть», – пишет Волков.

Еще одно наблюдение социологов: «По вопросу о причинах нынешнего экономического кризиса у людей не сложилось четкого представления». По данным центра, половина опрошенных уверена, что правительство сможет справиться с кризисом, а 43% – что нет. Волков добавляет: «По мнению большинства, правительство должно продолжать работу в нынешнем составе».

Неделю назад Левада-Центр опубликовал результаты опроса о предпочтительной для россиян экономической модели. Никаких призывов к НЭПу опрос тогда не выявил. Только около четверти из 1600 опрошенных граждан называли предпочтительной моделью частную собственность и рыночные отношения. Получилось, что в этом году поддержка рыночной экономики оказалась на историческом минимуме начиная с 90-х годов (см. «НГ» от 18.02.16).

Эксперты «НГ», комментируя опрос ВЦИОМа, воодушевились тем, что россияне осознают необходимость новой экономической политики и структурных реформ. При этом эксперты считают, что многие россияне сейчас действительно все внимательнее следят за экономической повесткой дня. Объяснение простое: недоработки властей ощущает непосредственно на себе каждый, кто столкнулся с сокращением доходов, ростом цен, снижением качества товаров.

«Объявленный правительством курс на импортозамещение вкупе с введением экономических санкций в отношении ряда зарубежных стран пока не сказались положительно на финансовом положении рядовых граждан. Эффект, который наблюдается сегодня, – это сужение ассортимента привычных россиянам импортных продуктов на полках магазинов. При этом если российские аналоги и появляются, то нередко они уступают в качестве импортным продуктам», – говорит управляющий партнер компании «ФинЭкспертиза» Нина Козлова.

Впрочем, как замечает аналитик «Алор Брокер» Антон Ермаков, в условиях кризиса сырьевая экономика перестает работать эффективно, экономическая система начала 90-х годов изжила себя, и это видно по критическим оценкам россиян. «Именно поэтому в последнее время возникает необходимость налаживания собственного производства без ориентации на импорт», – поясняет эксперт. Но на первых этапах политика импортозамещения реализуется с трудом, признает Ермаков. По его словам, для того чтобы минимизировать негативные последствия, необходимы время и стартовые инвестиции.

Известия, 26.04.16, Красный диплом не гарантирует трудоустройства

Автор: Наталия Беришвили

Перепечатки: 360° Подмосковье, Федерация профсоюзов Республики Татарстан, FanPlanet, Республиканская телевизионная сеть, Russia Today, ИА БНК, Retailer.ru, Newsland, АК&M, Newsland, Бизнес и Компьютер, Astera.ru, Экономика и Политика, Biznes-portal.com, Республиканская телевизионная сеть

Представители крупных компаний предлагают подсчитать нужные стране специальности и изменить под них программы вузов

Во вторник на круглом столе "Проблемы и перспективы развития рынка труда в современных условиях" топ-менеджеры крупнейших банков, ритейлеры и представители компаний, создающих программное обеспечение, рассказали о бесполезности красного диплома, завышенных ожиданиях студентов и пользе стажировок.



Как сообщила начальник управления содействия занятости населения столичного департамента труда и соцзащиты Юлия Холомцева, за три прошедших месяца 2016 года из 2,5 млн молодых людей, проживающих в Москве, в департамент труда и соцзащиты населения Москвы обратилось 12,5 тыс. человек от 14 до 30 лет. Это 26% от всего количества нуждающихся в трудоустройстве москвичей.

По данным на 1 апреля в городе было 6,8 тыс. человек, оформивших статус безработного, при этом 51% безработной молодежи - это выпускники вузов.

- Вроде бы молодые специалисты - это люди, которые мобильны и востребованы на рынке труда. Но почему больше половины не работают? Что с ними не так? В этом надо разобраться, - сказала Холомцева.

- Если студент надеется, что он будет выбирать работодателя, то ему надо срочно снять розовые очки и убрать их подальше. Это мы будем его выбирать. Добро пожаловать во взрослую профессиональную жизнь, - говорит вице-президент по персоналу компании "Эльдорадо" Роман Ермоленко.

Управляющий директор по работе с персоналом Райффайзенбанка Владимир Химаныч также полагает, что студенты должны сами добиваться работы, это развивает такие полезные качества, как сопротивляемость кризисной ситуации и правильный взгляд на жизнь.

- Есть тревожащий фактор: в результате исследований мы выяснили, что ключевым фактором при выборе работодателя для студентов является стабильность компании. Я считаю, что это нетипично и неправильно, потому что студенты и стабильность - совершенно несовместимые вещи, - говорит Химаныч. - Молодой специалист должен искать то место, где ему будет по-настоящему комфортно.

По мнению заместителя гендиректора компании "Финэкспертиза" Ольги Слинкиной, истоки проблем в трудоустройстве нужно искать еще в школе.

- С вводом ЕГЭ был уничтожен институт ранней профориентации. Ведь раньше дети ходили на дни открытых дверей, выбирали вузы. А сейчас надо разослать результаты госэкзамена в максимальное количество вузов, куда возьмут - туда и пойдешь. Я это даже на своих детях заметила, - рассказала Слинкина.

В итоге оказывается, что большинство студентов на 4-м или 5-м курсах понимают, что вовсе не намерены работать по специальности.

- Я был недавно в престижном университете и задал вопрос группе студентов из 150 юристов, экономистов и бухгалтеров: кто собирается работать по профессии? Так вот - никто. Это просто ужас! При этом в результате бизнес-игры, которую мы провели, оказалось, что большинство экономистов не может отличить маржу от убытка. Когда уже наступит нормальное образование? Почему никто не хочет работать, например, в сельском хозяйстве? - возмущается Роман Ермоленко.

По его мнению, чтобы исправить ситуацию, нужно нормировать количество нужных стране специальностей и исходя из этого строить учебные программы в университетах.

Почти все крупные компании проводят стажировки и очень ценят, если претендент на работу их прошел. Однако добиться стажировки очень непросто.

Например, должность менеджера в "Эльдорадо" получают десять претендентов из тысячи. А Райффайзенбанк в 2015 году из 3 тыс. желающих взял на стажировку только 22 человека. Компания SAP CIS из 500 претендентов отобрала только восемь человек.

Больше всего шансов получить работу, по словам Владимира Химаныча, у специалистов в области IT и инженеров.

Российская газета, 26.04.16, Что с грядки упало

Перепечатки: Илицкая газета

Если кто-то решил в связи с кризисом подзаработать на продаже выращенной у себя на участке зелени, придется сначала внимательно проштудировать Налоговый кодекс (НК РФ), дабы не нарваться на штрафы.

Весной все чаще приходится встречать на рынке огородников, торгующих собственной зеленью. Между тем, продажа гражданином собственного имущества облагается НДФЛ. Причем задекларировать доходы и уплатить налог в установленные сроки продавец должен самостоятельно.

Иначе огородник рискует получить из налоговой уведомление о начислении штрафа. Причем органы ФНС выигрывают и суды. И такие прецеденты уже есть.



Ведущий специалист консалтинговой компании "Финэкспертиза" Елена Корнетова пояснила: чтобы избежать штрафов, необходимо заручиться справкой от местной администрации или садоводческого некоммерческого товарищества (СНТ), что продукция произведена на личном подсобном участке.

НК РФ не называет ни срока действия справки, ни требований к ее оформлению, за исключением обязательности указания в ней общей площади земли.

- Что касается личных подсобных хозяйств (ЛПХ), не входящих (СНТ), то справкой может являться выписка из похозяйственной книги, которую ведет местная администрация согласно требованиям закона о личном подсобном хозяйстве, - сообщила Корнетова. - Нужно, чтобы в ней указали общую площадь участка, а не только занятую посевами. Для внесения ЛПХ в книгу гражданин должен сам обратиться в местные органы самоуправления. Членам СНТ нужно получить аналогичный документ из своего СНТ.

Эксперт советует заручаться справкой ежегодно, так как налоговым периодом по НДФЛ является календарный год.

При этом, как сообщили "РГ" в ФНС, доходы, получаемые от продажи выращенной в ЛПХ продукции животноводства или растениеводства (как в натуральном, так и в переработанном виде), могут освобождаться от налогообложения при соблюдении ряда условий. К примеру, если к ведению ЛПХ не привлекаются наемные работники. Или, если общая площадь участка не превышает максимального размера, установленного Законом "О личном подсобном хозяйстве" (равна 0,5 гектара, если регионом не установлено иное).

Если дачник не соблюдает эти требования, то претензии налоговиков оправданы, считает юрист Национальной юридической службы Нурида Ибрагимова. Практика рассмотрения дел по поводу неуплаты дачниками налогов есть и сводится она к следующему: если соблюдаются условия, указанные в кодексе, суды отказывают в иске, а если нет, то суд взыскивает долги.

Если хотите продать укроп с грядки, получите сначала справку, что он выращен на подсобном участке.

Коммерсантъ, 25.04.16, Мособлбанк не доверяет клиентам

Автор: Валерия Францева, Юлия Локшина, Светлана Дементьева

Перепечатки: Сибирское информационное агентство, BankoDrom.ru, Katashi.ru., Banki.ru, BankoDrom.ru, Bankir.ru, Финансист, Investfunds.ru, Finance.rambler.ru, Экономика и Политика, ИА Русспрес, Компромат 1

Вкладчики недосчитались средств на вкладах

Клиенты Мособлбанка, открывшие вклады еще до санации, столкнулись с неожиданной проблемой: банк в одностороннем порядке списал с некоторых вкладов часть средств. Как пояснили в банке, списания произошли в рамках проверки остатков по счетам и их соответствия договорам. По мнению экспертов, тот факт, что с начала санации Мособлбанка СМП-банком прошло почти два года, а проверка до сих пор не завершена, свидетельствует о неспособности санатора оперативно переварить масштабы бизнеса спасаемого банка.

Жалобы клиентов на необоснованное списание Мособлбанком (санируется СМП-банком с мая 2014 года) денег с вкладов появились на сайте banki.ru. С начала 2016 года там их как минимум три: клиенты обнаружили, что банк списал со счетов их вкладов без предупреждения различные суммы. Формулировки схожи - "возврат излишне выплаченных денежных средств или начисленных процентов".

"Ъ" связался с одним из пострадавших клиентов, со счета которого в 2015 году Мособлбанк списал около 36 тыс. руб. Недостаток средств на вкладе он обнаружил случайно, когда в мае 2015 года пришел уточнить остатки по счету. После этого он обратился в банк за разъяснениями, которые получил только после того, как отправил жалобу в ЦБ.

Из разъяснений Мособлбанка следовало, что из-за сбоя программного обеспечения банка произошли ошибки, в результате которых в учетном модуле не отразилась расходная запись на 20 тыс. руб., совершенная в мае 2012 года. Банк посчитал: с мая 2012 по апрель 2015 года из-за некорректного отражения суммы вклада начислялись излишние проценты, которые он удержал. "Однако на самом деле никаких денег в 2012 году со счета не снималось, - уверяет вкладчик. - В банке предоставить расходно-кассовые ордера за этот период не смогли, сославшись на давность операции". В своем ответе ЦБ лишь указал со ссылкой на объяснения Мособлбанка, что исправительные проводки по удержанию со счета вклада излишне выплаченных средств были выполнены еще 19 января 2015 года. По словам заместителя гендиректора по работе с кредитными организациями "Финэкспертизы" Натальи Борзовой, ситуация, когда банк проводит пересчет вкладов на основании операций, подлинность которых за давностью времени



сложно проверить, выглядит очень сомнительно. Не исключено, что многие клиенты, особенно те, со счетов которых были списаны значительные суммы, будут оспаривать действия банка уже в суде, считает она.

Кроме того, согласно текстам жалоб на сайте banki.ru, ряд вкладчиков все еще испытывают трудности с возвратом своих средств - многие указывают на длительные периоды (до нескольких недель) ожидания из-за проверки документов. При этом ранее санатор Мособлбанка СПМ-банк утверждал, что срок процедуры проверки клиентов, желающих забрать средства при крупных суммах от 100 тыс. руб., составляет пять-семь рабочих дней (см. "Ъ" от 15 августа 2014 года).

В Мособлбанке "Ъ" сообщили, что в настоящее время проводится проверка остатков по счетам и их соответствия заключенным договорам. "Восстановление денежных средств на счетах вкладчиков было осуществлено прежней командой банка и содержало много ошибок, - пояснили в банке. - Сейчас действует временный регламент, который был разработан для осуществления проверки остатков по счетам и их соответствия заключенным договорам". Длительность применения регламента там объяснили тем, что в линейке были вклады со сроком до нескольких лет и даже десятков лет. "По результатам проверок осуществлялось доначисление сумм вкладов и процентов, а также списание излишне восстановленных сумм", - отметили в банке. За прошедшие два года банк проверил несколько сотен тысяч счетов, было выявлено неполное восстановление средств на счетах клиентов более чем на 130 млн руб. и несколько сотен тысяч долларов и евро, в мае банк планирует завершить проверку всех оставшихся счетов и вкладов.

"На момент санации под блокировку попало 183 тыс. счетов с остатками на сумму 91,3 млрд руб., что составляло 94% от суммы всех пассивов физлиц, - заключили в банке. - На текущий момент осталось проверить около 2 тыс. крупных вкладов на сумму 2,5 млрд руб."

Банкиры-санаторы сходятся во мнении, что СПМ-банк с трудом справляется с масштабами бизнеса спасаемого Мособлбанка. "Судя по всему, СПМ-банк не сильно доволен качеством клиентской базы Мособлбанка, они до конца не могут разобраться с объемом обязательств, - полагает топ-менеджер банка-санатора. - СПМ-банк не имеет ресурсов, чтобы обслуживать такую значительную базу клиентов, видимо, потому, что сеть Мособлбанка на первом этапе была существенно оптимизирована". Эта история нетипична и может быть связана с технологическими ресурсами СПМ-банка, которые не были готовы к решению такой проблемы, как Мособлбанк, добавляет другой санатор.

55,06 миллиарда рублей составил объем средств физлиц, размещенных в Мособлбанке, по состоянию на 1 апреля 2016 года

Коммерсантъ # Деньги, 25.04.16, Советы не по карману

Коммерсантъ, 25.04.16, Таблица 1. 50 крупнейших аудиторских компаний

Коммерсантъ, 25.04.16, Таблица 2. 50 крупнейших консультационных компаний

Автор: Петр Рушайло

Номинальные объемы рынка аудита в 2015 году практически не изменились. Расчеты, основанные на данных по 50 крупнейшим компаниям, входящим в рейтинг "Денег", показывают рост на символические 1,7% - и это на фоне 13-процентной официальной инфляции. Таким образом, тенденция падения реальных объемов рынка продолжается уже третий год подряд. Так, по итогам 2014-го российский аудит упал на 2,8% по номинальному объему выручки на фоне инфляции в 11,4%, по итогам 2013-го - просел на 3,25% при годовой инфляции 6,5%.

И эта тенденция, по мнению экспертов, сохранится. "Аудиторы не могут жить существенно лучше своих клиентов, поэтому в ближайшее время от рынка не стоит ждать роста", - полагает генеральный директор аудиторско-консалтинговой группы "Уральский союз" Марина Ризванова.

При этом цены на аудиторские услуги даже падают. "Выручка аудиторских организаций, то есть, по сути, стоимость аудиторских услуг, не стала выше, хотя по логике должна была бы увеличиться в связи с высокой инфляцией, - говорит заместитель гендиректора компании "Нексия Пачоли" Юлия Емельянова. - Более того, стоимость услуг падает, причем в рублевом выражении.

Предприятия не готовы платить больше за аудит, что де-факто поощряет политику некоторых компаний, которые продолжают демпинговать".



В этих условиях все большую роль на рынке начинают играть заказчики аудиторских услуг, связанные с государством, для которых проведение аудита является требованием законодательства. "Мы все больше и больше работаем на предприятия, где ощущается влияние государства, и все меньше оказываем услуги тем компаниям, где государство не присутствует, - рассказывает гендиректор компании "HLB Универс-Аудит" Дмитрий Лимаренко. - На мой взгляд, такое положение дел - прямое следствие общего кризиса в российской экономике. И дело здесь не только в наличии соответствующих законодательных требований к компаниям с госучастием. Просто в 2015 году единственное место в нашей экономике, где еще оставались хоть какие-то признаки роста, это как раз были государственные и квазигосударственные компании, связанные с добычей и переработкой углеводородов и оборонным комплексом. И именно представители данных секторов могли позволить себе продолжать пользоваться услугами аудиторов, тогда как в частном секторе спрос на аудиторские услуги значительно упал. Что касается цен на аудиторские услуги, они по-прежнему падают или по крайней мере не растут. В тех конкурсах по выбору аудиторов, где решающим критерием является цена, участвовать стало совершенно невозможно - демпинг переходит все границы, цены предлагаются, что называется, ниже некуда".

Интересно, что даже в кризис, при финансовой изоляции российских компаний, сохраняется спрос на подготовку отчетности по международным стандартам (МСФО). При том что такая отчетность важнее всего для структур, привлекающих международных инвесторов. "По МСФО рынок стабилизировался, - рассказывает Юлия Емельянова. - Не поступает много новых запросов, нет, условно говоря, десяти новых компаний, которые делают первое применение МСФО. Но те, кто уже сделал такую отчетность, продолжают ее делать".

Место	Компания	Город	Выручка от оказания аудиторских услуг за 2015 год (тыс. руб.)	Время работы на рынке (лет)	Количество организаций, где компания являлась официальным аудитором годовой отчетности на 31.12.14	Средняя выручка от оказания аудиторских услуг на одного клиента (тыс. руб.)	Численность сотрудников
1	АО КПМГ	Москва	6387891	23	н. д.	н. д.	3207
2	АО БДО Юникон	Москва	2048736	27	н. д.	н. д.	1626
3	АО АК ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ	Москва	1930512	21	1234	1564,4	1215
4	ООО ФинЭкспертиза	Москва	1912853	18	н. д.	н. д.	905
5	Аудиторско-консалтинговая группа Интерком-Аудит	Москва	1300397	22	н. д.	н. д.	1288
6	ЗАО Гориславцев и К. Аудит	Москва	792674	18	415	1910,1	512
7	ООО Росэкспертиза	Москва	484710	23	641	756,2	301
8	ООО Нексия Си Ай Эс	Москва	464565	12	472	984,2	752
9	ООО ИНТЕРЭКСПЕРТИЗА	Москва	420798	24	422	997,2	327
10	Бейкер Тилли Россия	Москва	357162	23	36	9921,2	451
11	ООО Аудиторская компания Налоговое бюро	Москва	323320	19	209	1547,0	133
12	Акционерное общество Мазар	Москва	278797	21	180	1548,9	176
13	Аудиторско-консалтинговая группа Градиент Альфа	Москва	243830	21	127	1919,9	94
14	АО Аудиторская фирма Уральский союз	Москва	241283	21	156	1546,7	120
15	ОАО Холдинг Люди Дела	Москва	182540	21	139	1313,2	152
16	ООО Аудиторско-консалтинговая группа Новгородаудит	Беликий Новгород	172191	25	315	546,6	297
17	Группа ПРАУД	Санкт-Петербург	116999	19	н. д.	н. д.	158
18	ООО Эккона	Санкт-Петербург	111975	24	45	2488,3	87
19	ООО Аудиторская компания Мариллион	Москва	110135	25	294	374,6	
20	КРИТЕРИУМ Консалтинговая	Москва	101077	19	257	393,3	93

Еще один важный момент - смена аудиторов в условиях "тотальной экономии". В 2014 году участники рынка говорили об ожидаемом оттоке клиентов от "большой четверки" в пользу отечественных аудиторских компаний - опять-таки из соображений экономии на стоимости аудиторских услуг. Однако данный процесс пошел не слишком уверенно. "Мы видим переток клиентов от компаний "большой четверки" в российской, - говорит Юлия Емельянова. - Но он довольно слабый, не такой, как многие российские компании рисовали в мечтах". Иными словами, те, кто может себе позволить аудит, признанный на международном уровне, продолжают его делать, невзирая на затраты.

"Я думаю, что клиенты вряд ли будут перетекать из компаний "большой четверки" в менее крупные аудиторские компании, - полагает Дмитрий Лимаренко. - Они просто станут добиваться тех условий проведения аудита, которые их устраивают. Действующие аудиторы скорее согласятся на снижение цен, даже на кардинальное снижение, нежели рискнут потерять клиента".

КОНСАЛТИНГ

Рынок консалтинга по итогам 2015 года просел на 0,5% - и это только в

номинальном выражении. С учетом же инфляции и девальвации рубля (последнее особенно важно в силу того, что услуги ИТ-консультантов, на долю которых приходится половина рынка, привязаны к номинированным в долларах западным решениям) можно диагностировать серьезное падение.



Вместе с тем отдельные сегменты рынка росли опять-таки в связи с кризисными явлениями и попытками компаний оптимизировать свою деятельность. "В 2015 году были востребованы услуги, связанные с трансфертным ценообразованием, поскольку инфляция делает установленные в Налоговом кодексе критерии контроля цен все более "доступными" для налогоплательщиков, - рассказывает Марина Ризванова. - Также отмечен рост спроса на услуги по защите при налоговых проверках, поскольку из-за бюджетных проблем "договориться" с налоговиками становится все сложнее. Поиск и использование налоговых резервов (неиспользованные льготы, неиспользованные переплаты, невозмещенный НДС и т. п.) остаются актуальными. В правовом консалтинге мы видим рост выручки по сбору дебиторской задолженности. Можно также отметить востребованность услуг по разработке бизнес-планов для акционерных обществ и ГУПов. А вот производственное, и особенно маркетинговое, направления консалтинга из-за последствий кризиса в экономике претерпели спад".

"Рынок консалтинга в условиях кризиса пострадал больше, чем рынок аудита, - говорит Юлия Емельянова. - Многие компании просто сократили бюджеты на консалтинг. Они либо пытаются сделать соответствующие работы своими силами, либо вообще отказываются от мероприятий, которые были запланированы и требовали привлечения консультантов. Но при этом по некоторым направлениям спрос на услуги консультантов вырос. Так, мы видим рост запросов на аудит долгосрочных программ развития предприятий, это сильный тренд. Конечно, в первую очередь это касается государственного сектора - есть соответствующее указание президента, которое госкомпании наконец-то решили исполнять. От частных же компаний я не могу отметить большого всплеска заказов на консалтинг". Как обычно, в условиях кризиса растет спрос на услуги оценщиков - и в связи с банкротствами, и в связи со сделками слияния-поглощения, а также с реструктуризацией предприятий. "В 2015 году, как и годом ранее, сохраняется спрос на услуги финансового консультирования, конкуренция на рынке усилилась и перешла в ценовую плоскость, борьба за клиента идет путем демпинга, а спрос на услуги скорее умеренно-стабильный, - говорит партнер практики "Оценка" консалтинговой группы "НЭО Центр" Алексей Колганов. - Компании нередко выполняют первые проекты "в ноль", чтобы получить платежеспособного клиента и в дальнейшем зарабатывать на объеме услуг, предлагая сопутствующие консалтинговые продукты. В текущей экономической ситуации многие клиенты при выборе специалиста по оценке или консультанта основной упор делают не на качество услуг, имя и опыт специалиста, а на стоимость работ, условия оплаты и сроки оказания услуг. Несмотря на это, требования по качеству, предъявляемые к отчетам об оценке, растут. Поскольку некачественная оценка несет серьезные риски для клиентов, многие банки, корпорации и крупные холдинги при выборе и аккредитации специалистов по оценке и консультантов акцентируют внимание на качестве предлагаемых услуг. Среди востребованных направлений оценки можно выделить комплекс услуг по экспертизе финансового состояния должника, его активов, оценке прав требования кредитора для принятия решения о реструктуризации долга, оценке проблемной задолженности. Также в ближайшие годы будет востребовано управленческое консультирование в сфере повышения эффективности".

"Точки роста" отмечает и Юлия Емельянова: "Сейчас в связи с тем, что компании пытаются все-таки экономить, у нас достаточно популярен спрос на услуги, связанные с применением повышенной ставки амортизации для инновационных проектов и высокотехнологичного оборудования, налоговыми спорами по поводу земельного налога. Да и в целом компании хотят более эффективно управлять своим налогообложением, стало больше обращений, связанных с более грамотным подходом к начислению налогов. При этом подход меняется принципиально. Раньше клиенты говорили: пришла налоговая, оштрафовала, помогите, спасите. А теперь хотят заранее просчитать ситуацию, посмотреть возможные последствия, понять, как грамотно рассчитать налоги. Мы видим рост спроса на подобные консультационные услуги".

Тему продолжает Марина Ризванова: "В 2016 году на рынок консалтинга, по нашему мнению, и дальше будет влиять экономический кризис. Высока вероятность, что окажутся востребованы услуги по правовой поддержке в вопросах трансфертного ценообразования, управлении дебиторской задолженностью, а также услуги по защите от контролирующих органов, ведь расставаться с деньгами в кризис компаниям будет все тяжелее. Как и в 2015 году, мы ожидаем стабильный спрос на налоговый консалтинг, хотя акцент в работе может сместиться от использования налоговых резервов к защите бизнеса от активизировавшихся в кризис налоговиков. Что касается юридического консалтинга, спросом, скорее всего, будут пользоваться услуги узкопрофильных специалистов, содержание которых клиентам невыгодно (например, по интеллектуальной собственности или по госзакупкам), а также правовой аутсорсинг, когда штатные юристы будут сокращены. В сфере оценки мы ожидаем дальнейшее сокращение, что неизбежно приведет к жесткой конкуренции между оценочными компаниями и, как следствие, к сильному демпингу, а это, в свою очередь, обернется снижением качества предоставляемых услуг".

ИТ-КОНСАЛТИНГ



Рынок ИТ-консалтинга в 2015 году показал спад на 4,5% - и это только в номинальном выражении. А поскольку услуги ИТ-консультантов во многом привязаны к западным программным продуктам, с учетом девальвации рубля реальное падение рынка, видимо, составило не менее 20%.

"Замедление и неопределенность в экономике остаются главными факторами, влияющими на рынок консалтинга, - говорит президент КГ "Борлас" Алексей Ананьин. - В итоге мы видим очень небольшое количество крупных проектов в сфере ИТ-консалтинга, практически нет запросов на разработку стратегий и серьезный управленческий консалтинг, на поиск прорывных решений для повышения конкурентоспособности. Мы это наблюдали в 2015 году, и, я думаю, консервативные настроения сохраняются. В отраслевом разрезе, очевидно, несколько лучше себя чувствовали отрасли с высокой долей экспортной продукции. К тому же они вынуждены ориентироваться на западных конкурентов и просто не могут снизить темпы развития ИТ из-за спада на внутреннем рынке. Это, например, представители металлургии, химии, машино- и авиастроения". Желание клиентов сэкономить на ИТ-консалтинге зачастую приводит к тому, что они начинают попросту переманивать из консалтинговых компаний специалистов под конкретные проекты. "Раньше многие клиенты предпочитали выбирать консалтинговую компанию, которая реализовывала бы проекты под ключ, - рассказывает заместитель генерального директора "Техносерв Консалтинг" Ольга Рубцова. - Она сама определяла проектную команду: количество аналитиков, разработчиков, руководителя проекта. Подрядчик полностью отвечал за конечный результат.

Сегодня же - эта тенденция начала складываться еще в прошлом году - многие предприятия предпочитают сотрудничать не столько с компанией, сколько с конкретными людьми из компании. То есть компании-заказчики приобретают людей на аутстафф: собеседуют определенных аналитиков, разработчиков, заказывают руководителей проекта и при этом берут полностью всю ответственность за реализацию проекта на себя. Тенденция возникла из-за желания сократить издержки, в том числе и на консалтинг. Порой нанять отдельных людей у консалтинговой компании в несколько раз дешевле, чем приобретать у нее проект целиком, ведь в стоимости всего проекта всегда закладываются риски, и часто очень существенные, до 50% от общей суммы". Тем не менее ИТ-консультанты смотрят в будущее с оптимизмом - по известному принципу "хуже уже не будет" (или, в "научной" формулировке, "с пола нельзя упасть"). "С точки зрения тенденций 2016-й будет полноправным преемником прошедшего года. Отличие только в чуть более позитивных настроениях. Есть ощущение: бизнес перестал опасаться, что будет еще хуже, а скорее, рассчитывает или на сохранение статус-кво, или на медленное, но все-таки улучшение ситуации", - полагает Алексей Ананьин.

Российская газета # Спецвыпуск, 20.04.16, Право на вычет

Автор: Ольга Воскресенская

При введении НДС для иностранных компаний должны сохраниться льготы для российских производителей ПО

До конца весенней сессии депутаты, возможно, доработают законопроект о введении НДС для зарубежных ИТ-компаний, продающих в России электронный контент. Этот законопроект еще называют "налогом на Google". Госдума уже приняла его в первом чтении, и теперь парламентарии хотят доработать его таким образом, чтобы льготы для российских компаний были сохранены.

Нововведения затронут продавцов электронных приложений, электронных книг, музыки, фильмов и игр, а также поставщиков поисковых систем, доменных имен, хостинга и удаленного системного администрирования. Так считает руководитель Управления бухгалтерского и налогового консалтинга ФинЭкспертизы Елена Корнетова. Институт развития Интернета (ИРИ) провел экспертную оценку мнений интернет-отрасли в отношении закона о "налоге на Google". ИРИ было проведено открытое голосование, участие в котором приняли 179 профессионалов интернет-отрасли, среди которых представители компаний Mail.ru Group, "Яндекс", Rambler&Co, Google Russia, Abbyu, РАЭК, РОЦИТ, "Ростелеком", "ВымпелКом", "ВКонтакте", Avito, а также таких некоммерческих организаций, как АСИ, Координационный центр национального домена сети Интернет, АРПП "Отечественный софт" и др. Опрос экспертного сообщества ИРИ показал, что большинство экспертов (58 процентов) считает необходимым изменение правил налогообложения ИТ-компаний, связанных с НДС. Категорически против документа высказалось 30 процентов опрошенных.

Многие разработчики ПО считают, что законопроект "О налоге на Google" может серьезно усложнить им жизнь. При этом законопроект без внесения изменений не устраивает 62 процентов опрошенных. "Если инициатива будет реализована, можно прогнозировать, что компании, работающие в указанных сферах, вероятнее всего, попытаются переложить налоговую нагрузку на конечного потребителя, - опасается Елена Корнетова. - А поскольку электронные приложения чаще покупают рядовые граждане, то, скорее всего, им придется платить значительную долю налога в бюджет через повышенную цену приложений".



Независимая газета, 15.04.16, Водители готовят капкан для "Платона"

Автор: Ольга Соловьева

Перепечатки: АвтоТрансИнфо, Cargolink.ru,

Перевозчики не хотят платить за некачественные трассы

Водители большегрузов нашли оригинальный способ борьбы с системой взимания платы за проезд по федеральным трассам "Платон". Если состояние дороги не отвечает государственным нормативам, то, значит, формально она не является федеральной трассой и требовать плату за движение по ней нельзя. С таким требованием выступили вчера руководители Сибирской ассоциации автомобильных перевозчиков. Транспортники предлагают восстановить справедливость и отказаться от платы за проезд большегрузов по дорогам в неудовлетворительном состоянии.

Сибирская ассоциация автомобильных перевозчиков (СААП) направила в Минтранс РФ предложение освободить от платы за проезд по федеральным трассам большегрузов, если дороги не соответствуют нормативным требованиям. Об этом сообщил в четверг журналистам президент СААП Вячеслав Трунаев. "Мы такое предложение адресуем министру транспорта РФ Максиму Соколову", - сообщил Трунаев. По его словам, нужно формально закрепить правило, что плата взимается только за проезд по участкам, которые соответствуют ГОСТу и категорийности. А за проезд по тем участкам, которые формально не соответствуют нормам, плата не взимается. При этом Трунаев считает логичным даже доплачивать водителям за движение по бездорожью, которое Минтранс называет федеральной трассой.

Новая идея дифференцированной платы возникла из-за того, что чуть не половина федеральных дорог находится не в лучшем состоянии. По данным Росавтодора, на сегодняшний день нормативным требованиям соответствуют около 60% российских федеральных трасс. На остальных же дорожное покрытие крайне некачественное, вплоть до отсутствия. "Мы проезжаем по федеральной дороге, по одному из участков, который покрыт скальным щебнем, и по возвращении из поездки мы фиксируем порезанные шины, разбитые фары, подвесы. И мы говорим: "Где же смысл? Вы требуете от нас плату за нанесенный ущерб (дорожному покрытию от большегрузов. - "НГ"), ущерб наносим не мы, а нам", - приводит его слова ТАСС.

В то же время в Росавтодоре обещали, что к 2018 году нормам будут соответствовать свыше 80% федеральных трасс (см. "НГ" от 07.04.16).

Предложение сибирских перевозчиков стало ответным шагом на возрастающую на них налоговую нагрузку. Так, с середины ноября прошлого года заработала система сбора платежей с большегрузов "Платон". Под нее подпадают грузовики весом более 12 т, которые облагаются платой за каждый километр пути по федеральной трассе. Необходимость сбора власти объяснили тем, что в первую очередь большегрузы ухудшают качество дорожного полотна. Собранные же таким образом средства целиком предполагалось направить на ремонт дорог. Однако новшество вызвало ожесточенные споры среди дальнобойщиков, отказавшихся от участия в системе (см. "НГ" от 09.02.16). Вопросы вызвали и темпы сбора средств: они оказались ниже прогнозных, что ставит под сомнение реальную возможность финансирования за счет этих средств дорожного строительства (см. "НГ" от 23.11.15).

При этом в декабре прошлого года во время большой пресс-конференции Владимир Путин указал на возможность отмены транспортного налога для 12-тонников в качестве компенсации дополнительных расходов при введении системы "Платон". Впоследствии в Госдуму был внесен соответствующий законопроект. Правда, позднее его не поддержало правительство, указав, что полная отмена налога приведет к выпадению из доходов региональных бюджетов свыше 140 млрд руб. Власти предложили компромиссный вариант: предоставить большегрузам "налоговый вычет по транспортному налогу в размере платы в счет возмещения вреда", который несут из-за них автомобильные дороги.

Прошедшая вчера "Прямая линия" с Владимиром Путиным также началась с обсуждения проблемы некачественных дорог. "Проблема действительно обострилась, как ни странно", - объяснил Путин. Корень проблемы президент видит в нецелевом использовании средств, выделенных на дорожное строительство. "В этой связи мы с правительством еще подумаем, но надо "окрасить" расходы из дорожного фонда. Нужно сделать так, чтобы средства шли именно на дорожное строительство", - предложил он.

Эксперты "НГ" предложение перевозчиков разграничить плату за хорошую и плохую дорогу восприняли критически. "Резонность предлагаемых инициатив очевидна, однако с учетом бюджетных проблем вероятность их поддержки правительством минимальна", - считает председатель коллегии адвокатов "Старинский, Корчаго и партнеры" Евгений Корчаго.



"Законодательство РФ не предусматривает возможности разграничения при движении большегрузов в зависимости от состояния дорожного покрытия", - поясняет руководитель практики компании "Горизонт капитал" Василий Ицков. Для того чтобы плата за проезд не взималась, трасса не должна быть федеральной. "Согласно закону "Об автомобильных дорогах", перечень федеральных трасс устанавливает правительство РФ", - объясняет эксперт. И только правительство может исключить из ее перечня. "Вряд ли кабмин на это пойдет исходя из того факта, что дорожное покрытие трассы не соответствует ГОСТу", - говорит Ицков.

"Кроме прямого транспортного налога, владельцы автотранспорта уплачивают акцизы, входящие в стоимость бензина, а это хоть и косвенный, но налог", - объясняет руководитель управления правового консалтинга компании "ФинЭкспертиза" Виктор Демидов. "И сегодня к этому добавилась и плата за проезд большегрузов по федеральным дорогам", - замечает он. Введение платы за проезд, по мнению эксперта, должно быть обеспечено высоким качеством дорожного покрытия, чего на практике не наблюдается.

Исследование, 10.04.16, На каждого россиянина построили по 1,6 кв. м жилья за последние 3 года

Автор: ФинЭкспертиза

Перепечатки: Ведомости, Гдеэтотдом.ру, Институт экономики города, Индикаторы рынка недвижимости, Findnews.ru, Baikal-daily.ru, Finance.rambler.ru, Infox, Tatre, Омский портал недвижимости, КВОБЗОР, Новости@Rambler.ru, Глазов.ру, Krasdom.ru, Вира.ру

За последние три года в России в среднем на каждого жителя застройщики возвели по 1,6 квадратных метра недвижимости. Причем самым высоким показателем жилищного строительства на душу населения стали 3 квадратных метра. Какие регионы в 2013-2015 годах оказались лидерами и аутсайдерами по строительству жилья на человека и что происходит на рынке с начала 2016 года?

На каждого россиянина за последние три года в стране построили по 1,6 квадратных метра недвижимости. Причем больше всего новых "квадратов" на человека пришлось в Калининградской, Тюменской областях и Подмосковье - 3-3,7. Остальные регионы возвели менее 1 квадратного метра на душу населения, передают "Ведомости" со ссылкой на "Финэкспертизу".

В то же время в 2013-2015 годах субъектами РФ с самыми низкими объемами жилищного строительства на человека стали Чукотка, Мурманская и Магаданская области. Если в последнем ввели 0,3 "квадрата" на жителя, то в первых двух - 0,1.

Эксперты отметили, что в целом жилищное строительство в стране растет, хоть и небольшими темпами, но ежегодно. 2015 год продемонстрировал рекордные объемы ввода жилья за последнее 30-летие.

Однако, по сообщению управляющего партнера компании Нины Козловой, возведение индивидуальных жилых домов вызывает опасения. Оно в 2015 году упало почти на 40%. Тогда как индивидуальное строительство занимает около половины всего сданного в стране жилищного фонда.

Кроме того, начало 2016 года ознаменовалось ослаблением жилищного строительства в стране в целом. В январе-феврале построили новых квартир и домов более чем на 17% меньше, чем в аналогичном прошлом периоде. Однако показатели ввода жилых новостроек сильно разнятся в зависимости от региона.

Например, в Ненецком автономном округе, Мурманской и Орловской областях появилось в 3-4 раза больше нового жилья, чем в январе-феврале 2015 года.

В Москве построили почти на 35% больше. В то время как в Подмосковье - на 18% меньше. В Петербурге темпы жилищного строительства увеличились всего на 4%. А в Ленобласти в сравнении с началом 2015 года - почти на 83%.

В общей сложности ввод жилых новостроек в России в 2016 году просел в 56 из 83 регионов. Наибольшее падение зарегистрировано в Бурятии и Ивановской области - на 85% и 90,5% соответственно.

Deutsche Welle, 8.04.16, Пять фактов о повышении пенсионного возраста в России

Автор: Евлалия Самедова, Москва

Перепечатки: FaceNews, Нефть России, Биржевой лидер, Эхо России



Власти России намерены пополнить Пенсионный фонд, увеличив число работающих и сократив число пенсионеров. DW собрала основные факты о готовящейся реформе.

Среди стран бывшего СССР пенсионный возраст не повышался с советских времен только в России и Беларуси. Российские власти уже неоднократно заявляли, что в ближайшее время будут вынуждены провести соответствующую реформу. Не исключено, что это случится уже после думских выборов в сентябре 2016 года. Что ожидает будущих пенсионеров и существует ли альтернатива повышению пенсионного возраста, выясняла DW.

1. Зачем это делать, или Пенсионеры стали слишком долго жить

В настоящее время женщины в России выходят на пенсию в 55 лет, мужчины - в 60. Этот пенсионный возраст был утвержден в 1932 году, рассказала DW управляющий партнер группы компаний "Финэкспертиза" Нина Козлова. В то время, по данным Росстата, средняя продолжительность жизни в России составляла около 43 лет (чуть более 40 лет - для мужчин, около 45 лет - для женщин).

В Пенсионном фонде России может не хватить денег

Сегодня этот показатель, согласно последним статистическим данным, гораздо выше: в среднем более 71 года (для мужчин - 66 лет, для женщин - почти 77 лет). "То есть получается, что с 1930-х годов средняя продолжительность жизни увеличилась почти в полтора раза. При этом пенсионный возраст не изменился, что явно нелогично", - полагает Козлова.

По данным "Финэкспертизы", после выхода на пенсию россияне в среднем живут 20,5 лет (мужчины - почти 16, женщины - более 25). Получается, что работает человек немногим дольше, чем живет на пенсии. В результате пенсионных взносов, которые платят работающие граждане, недостаточно для выполнения всех обязательств перед пенсионерами. Логика такова, что если увеличить число людей, которые будут делать взносы в Пенсионный фонд, то его бюджета станет достаточно для покрытия выплаты пенсий и их индексации.

2. Варианты: 63 года для всех или 60 для женщин, 65 - для мужчин

Вопрос в том, как правильно сместить границу между работающими и пенсионерами. Министр экономического развития РФ Алексей Улюкаев на днях рассказал о том, как может выглядеть реформа. По его словам, есть два варианта - выровнять пенсионный возраст мужчин и женщин, установив его на отметке 63 года. Или сохранить разницу в 5 лет, подняв время выхода на пенсию для мужчин до 65 лет, а для женщин - до 60. В любом случае пенсионный возраст будет повышаться на полгода в год. То есть, например, "если взять планку 63 года, то для женщин потребуется совершить 16 годовых шагов", объяснил министр.

Власти еще не выбрали вариант повышения пенсионного возраста

Это значит, что в первый год реформы работающая 55-летняя женщина должна будет подождать выхода на пенсию дополнительные полгода, во второй год реформы - год и так далее. "В обществе идея увеличения пенсионного возраста не пользуется популярностью во многом из-за опасений его резкого повышения. Однако если оно будет плавным, эти страхи окажутся необоснованными", - заявила DW руководитель направления "Фискальная политика" Экономической экспертной группы Александра Суслина.

3. Психологическая подготовка: работающим пенсионером стало быть невыгодно

В любом случае власти отдают себе отчет в том, что известие о начале реформы может шокировать население. По этой причине, как выразился сам Улюкаев, "разумно объявлять об этом в электорально спокойный период, например в конце 2016 года, а расчеты завершать уже сейчас".

Пока Минэкономразвития, Минтруда и Минфин проводят подсчеты, в силу вступила другая непопулярная мера, которая, вероятно, должна подтолкнуть пенсионеров к мысли о том, что лучше официально дольше работать, но знать, что тебе уготована полноценная пенсия, чем быть работающим пенсионером и получать ее в урезанном виде.

С начала 2016 года государство перестало индексировать пенсии работающим пенсионерам (это около 14 млн человек). Экономия от этой меры должна составить около 100 млрд рублей в год. Правда, в этом случае возникает риск отказа пенсионеров от работы или ухода в сегмент неформальной занятости, что обернется для бюджета, напротив, потерями.

4. Пенсионеров станет меньше, а безработных - больше

По словам Александры Суслиной, "повышение пенсионного возраста является ключевым элементом реформы пенсионной системы России". Без него бюджет не вынесет все возрастающей нагрузки



пенсионных обязательств. "Соотношение пенсий к зарплате будет снижаться, что приведет к резкому падению уровня жизни пенсионеров и росту бедности", - предостерегает эксперт.

В то же время, как утверждают в Академии труда и социальных отношений, бюджет сможет получить экономическую выгоду от повышения пенсионного возраста только в течение первых трех лет. То есть, если начать повышение в 2017 году, бюджет получит от этой меры 300 млрд рублей, в 2018-м - 600 млрд, в 2019-м - 900 млрд. В 2020 году экономия от реформы и объем обязательств перед льготниками сравняются, а после 2021 года обязательства начнут превышать экономию.

Российская газета, 5.04.2016 Ужесточение конкуренции привело к занижению цен на аудиторские проверки

Автор: Вартан Ханферян

Перепечатки: Audit-it, Институт Проблем Предпринимательства,

Ужесточение конкуренции и демпинг приводит к занижению цен на аудиторские проверки

Популярным направлениям бизнеса аудиторско-консалтинговых групп стали консультации. Фото: PhotoXpress

Очередной рейтинг ведущих аудиторско-консалтинговых групп (АКГ), подготовленный рейтинговым агентством RAEX (Эксперт РА), выявил переход этого рынка от стагнации к рецессии. Надежды на стабилизацию и будущий рост аудиторы связывают с выполнением комплекса мер по улучшению регулирования рынка, предусмотренного в недавно изданном поручении президента России.

По итогам 2015 года суммарная выручка участников рейтинга крупнейших российских АКГ достигла рекордных за всю историю рейтинга 116 млрд рублей (в прошлом рейтинге - 101 млрд рублей, здесь и далее, если не указано иное, представлены номинальные показатели по сопоставимым данным). Однако оснований для оптимизма этот показатель не дает. Хотя номинально рост доходов участников нынешнего рейтинга, по сопоставимым данным, вырос на 6%, поправка на инфляцию (согласно Росстату, 12,9% за 2015 год) вносит диссонанс в эту благостную картину и позволяет прийти к выводу, что рынок из стагнации (в 2014 году номинальный рост составил 15% при инфляции 11,4%,) перешел в рецессию. Худшая за все время составления рейтинга динамика наблюдалась лишь в 2009-2010 годах, во время прошлого кризиса (см. график 1). Как и тогда, сейчас вниз рынок толкает снижение затрат на развитие со стороны заказчиков, следствием чего становятся усиление нездоровой конкуренции между АКГ и демпинг. Подтверждением нарастания последнего служит тот факт, что 28% участников рейтинга завершили 2015 год с падением доходов.

По словам Нины Козловой, управляющего партнера международной сети "ФинЭкспертиза", нынешний год вряд ли принесет облегчение российским АКГ: снижение спроса в российской экономике, проблемы с платежами и заморозка инвестиций во многих отраслях, "безусловно, повлияют на рынок аудита и консалтинга. Можно прогнозировать усиление ценовой конкуренции и уход с рынка некоторых игроков. В целом очевидно, что 2016-й и ближайшие два-три года во многом станут рынком покупателя, а не продавца".

RAEX (Эксперт РА) по данным участников рейтинга

В сложившихся условиях поддержку росту ведущих АКГ оказало консалтинговое направление их деятельности: прирост доходов от консалтинга в 2015 году составил 7%, тогда как прирост в сегменте аудита составил всего 1%.

Великолепная четверка

Знаменательным событием нынешнего рейтинга стало появление в нем одной из крупнейших международных АКГ - компании "Делойт и Туш СНГ"; теперь в рейтинге представлена вся "большая четверка". В суммарной выручке участников рейтинга ее доля составляет внушительные 41%. Доходы группы EY за год увеличились на 9,8% и составили по итогам 2015 года 17,2 млрд рублей; у группы PwC они возросли на 9,1%, до 12,4 млрд рублей; суммарная выручка КПМГ достигла 10,5 млрд рублей (рост за год - 8%), а доходы группы "Делойт и Туш СНГ" составили 7,8 млрд рублей (данные за 2014-й не предоставлены).

По выручке от аудиторских проверок лидирует группа КПМГ. Лидерство этой группы в данном сегменте подтверждается и данными последнего списка крупнейших компаний России RAEX-600. В этом списке 43 компании, включенные по показателю консолидированной выручки в соответствии с МСФО и US GAAP,



проводят аудит у КПМГ; 39 - у EY; 38 - у PwC и 20 - у "Делойт и Туш СНГ". Цифры о выручке от аудита компаний EY и "Делойт и Туш СНГ" у нас отсутствуют (надеемся, что пока).

Другое изменение в рейтинге, также ставшее заметным событием на рынке в 2015 году, - объединение компаний "Бейкер Тилли Русаудит" и "Грант Торнтон Россия". Объединенная фирма "Бейкер Тилли Россия" (выручка за 2015 год - 990,1 млн рублей), является членом международной аудиторской сети Baker Tilly International. "Объединив компетенции, мы получили более глубокую специализацию и более широкий отраслевой опыт. Масштаб объединенной компании (20 партнеров и свыше 500 сотрудников) позволит нам обслуживать более крупные компании, а для наших сотрудников это показатель большей устойчивости и стабильности бизнеса. Нарращивая опыт, клиентскую базу и выручку, мы становимся одним из ключевых игроков на рынке аудиторских и консультационных услуг в России", - говорит Александр Малков, партнер "Бейкер Тилли Россия".

Конечно, это объединение - не первое на российском рынке: с 2006 года на рынке работает объединение "Нексия Си Ай Эс"; с 2013 года - HLB Russian Group, с 2014 года - сеть "ФинЭкспертиза" и так далее). Созданию каждой такой "коалиции" предшествуют ощутимые финансовые, административные и организационные усилия, в конечном счете направленные на внедрение в отечественном аудите и консалтинге стандартов мирового уровня.

RAEX (Эксперт РА) по данным участников рейтинга

"Порядок ведения перечня аудиторских сетей уже разработан рабочим органом и представлен к одобрению Совету по аудиторской деятельности 4 февраля 2016 года. Преимущества таких объединений очевидны - проведение совместных мероприятий, экономия на создании единых методологических документов и технологий оказания услуг, возможность предоставить клиенту совместно оказываемые услуги, обратиться за помощью и поддержкой к коллегам, которым можно доверять, потому что качество их работы проверено сетью", - уточняет Светлана Романова, управляющий партнер группы компаний "Нексия Пачоли".

Небесплатные советы

Совокупно на консалтинговые услуги участников рейтинга по итогам 2015 года приходится 58,3 млрд рублей (64% суммарной выручки участников рейтинга без учета компаний, не предоставивших структуру своих доходов). Рост доходов от консалтинга по сопоставимым данным составил 7%.

Как мы и предполагали в прошлом году, смягчить последствия кризиса аудиторам помог спрос на программы по сокращению затрат, эффективному управлению финансами и активами, а также расширение сферы информационных технологий в управленческих и производственных процессах. Подтверждением тому служит рост выручки по таким направлениям бизнеса АКГ, как оценка, юридические и налоговые консультации, финансовый консалтинг.

По словам Александра Ивлева, управляющего партнера EY по России, "повысился спрос на услуги по таким направлениям, как оптимизация и сокращение расходов, создание более эффективной операционной модели бизнеса, выбор более эффективных ИТ-систем, консультации в области аутсорсинга, компенсаций и льгот; продолжает быть актуальной тема налогов".

RAEX (Эксперт РА) по данным участников рейтинга

Наиболее быстрыми темпами в 2015 году росла выручка от услуг оценки и стоимостного консультирования. По сопоставимым данным, прирост в этом сегменте услуг составил 14% (см. график 2). Объем общей выручки участников рейтинга по этому направлению - 6,13 млрд рублей (см. график 3). Услуги оценки бизнеса и активов в условиях кризиса востребованы при получении финансирования и заимствованиях, расчетах справедливой стоимости в целях подготовки консолидированной отчетности. Подогревает спрос на оценку и продажа бизнесов, активов, а также банкротства.

"Можно отметить еще одну особенность - в настоящее время, несмотря на отсутствие инвестиционного спроса, увеличивается потребность в адекватном подходе к управлению активами предприятий и собственников. Существенно повышает значимость правильного подхода к использованию активов увеличение ответственности за некорректные решения в их отношении. В этом случае оценка является обязательным промежуточным инструментом в обеспечении объективной информацией, безопасности в принятии решений относительно сделок, что, в свою очередь, ведет к увеличению спроса на оценочные услуги", - говорит Вера Консетова, генеральный директор ООО "АФК-Аудит".

"Помимо этого, по-прежнему значимым направлением оставалась оценка различного государственного имущества и пакетов акций для различных целей (приватизация, аренда, изъятие, внесение в уставный капитал, допэмиссия акций и так далее). Отдельно стоит выделить существенно возросший объем услуг по



оценке активов банков-банкротов по заказу ГК "АСВ", - уточняет Кирилл Кулаков, первый заместитель генерального директора ЦНЭС.

Другим популярным направлением бизнеса АКГ стали юридические услуги и консультации - прирост выручки от них за год составил, по сопоставимым данным, 10,4%. Объем выручки - 4,87 млрд рублей. "Востребованы услуги в области реструктуризации долга, M&A с акцентом на реструктуризацию, когда доля в бизнесе приобретается не за деньги, а за счет уменьшения долга. Силен спрос на арбитражную и налоговую практику. Потребность в услугах по налоговому и корпоративному праву будет подстегиваться курсом на деофшоризацию, ужесточением налогового законодательства, а также притоком капитала из Китая и вложениями российских инвесторов в зарубежную экономику", - отмечает Игорь Островский, старший партнер КСК групп.

RAEX (Эксперт РА) по данным участников рэнкинга

Почти на столько же возрос объем услуг и в области финансового управления (прирост - 10%) - здесь на услугах ведущие АКГ рэнкинга заработали рекордные 8,3 млрд рублей. "В 2015 году существенно вырос консалтинговый бизнес в части проектов по переходу на единый план счетов некредитными финансовыми организациями. Это комплексные проекты, которые дают возможность клиентам заодно разобраться со старыми проблемами. Предсказуемо рос бизнес в области бухгалтерского обслуживания, так как это очевидный способ экономии затрат и роста производительности труда", - поясняет Михаил Брюханов, управляющий партнер АКГ "Информаудитсервис".

"Стали более востребованы услуги, связанные с контролем издержек, постановкой систем внутреннего контроля и управления рисками. Также пользуются спросом услуги, связанные с постановкой бизнес-процессов, разработкой методологии бухгалтерского и налогового учета. Возрос спрос на услуги составления консолидированной отчетности в соответствии с МСФО", - дополняет Елена Лоссь, президент ООО "РСМ РУСЬ".

RAEX (Эксперт РА) по данным участников рэнкинга

Не столь резко, но все же росли доходы от налоговых практик - до 6,47 млрд рублей, прирост составил 3,5%. "Нельзя сказать, что спрос на услуги налогового консалтинга изменился, он, скорее, перефокусировался. Если раньше основным направлением были судебные споры, то теперь увеличилось количество услуг по комплексному сопровождению налоговых проверок: подготовка возражений на акты налоговых проверок, представление интересов налогоплательщика в налоговых органах, подготовка апелляционных жалоб в вышестоящие налоговые органы. Одной из причин можно считать повышение эффективности рассмотрения налоговыми органами споров на досудебной стадии", - говорит Виктория Смирнова, руководитель департамента налогового консалтинга АКГ "МЭФ-Аудит". Впрочем, наряду с этим она также отмечает, что отрицательным фактором для рынка стало замораживание новых инвестиционных проектов. "Проблемы с кредитованием бизнеса уменьшили объем заказов от строительных компаний. К тому же уменьшился интерес инвесторов к проведению due diligence в рамках слияний и поглощений, а также покупки бизнеса", - констатирует Виктория Смирнова.

RAEX (Эксперт РА) по данным участников рэнкинга

В этом сегменте есть и другие точки роста. "Будут востребованы услуги по правовой поддержке в вопросах трансфертного ценообразования, управлении задолженностью и по защите от контролирующих органов, ведь расставаться с деньгами в кризис компаниям будет все тяжелее. Спрос на налоговый консалтинг будет сравнительно стабильным, хотя акцент в работе сместится от использования налоговых резервов к защите бизнеса от активизировавшихся в кризис налоговиков", - уточняет Марина Ризванова, генеральный директор АКГ "Уральский союз".

Традиционно особняком стоят достижения ведущих АКГ в области автоматизации. Суммарно их выручка от ИТ-услуг составила в 2015 году 10,26 млрд рублей. Стоит отметить, что из этой суммы 63% приходится всего на три компании: HLB Russian Group, "БДО Юникон" и "РСМ Русь".

Клиенты, как и прежде, вкладываются в развитие своих ИТ-систем, однако из-за кризиса делают это с затухающей активностью: выручка от ИТ-услуг за последний год демонстрировала практически нулевой рост (-0,4%).

Инфографика: RAEX (Эксперт РА)

Стресс-аудит

Что касается сегмента аудиторских проверок, то суммарная выручка компаний - участниц рэнкинга, полученная в этом сегменте в 2015 году, составила 33 млрд рублей (без учета показателей ЕУ и "Делойт и Туш СНГ" ввиду отсутствия данных по указанным позициям от этих компаний). Суммарно (без учета



компаний, не предоставивших структуру выручки) на общем аудите участники рэнкинга заработали 20,44 млрд рублей, на аудите банков - 303,9 млн рублей, на аудите страховых компаний - 189,2 млн рублей, на проверках инвестиционных институтов - 214,5 млн рублей.

Инфографика: RAEX (Эксперт РА)

Для данного направления деятельности АКГ сегодня характерна стагнация доходов. Прирост за год составил 1%. При этом выручка от общего аудита уменьшилась на 0,2%, а от аудита в финансовом секторе - на 4%. Половина участников из сопоставимой выборки (84 компании) демонстрируют падение по данному направлению.

Причина тому - в вызванном кризисом ужесточении конкуренции и демпинге. О давлении на цены аудиторских проверок говорят даже представители компании "большой четверки". Причем, по словам участников рэнкинга, в текущей экономической ситуации это давление приводит к занижению цен не только на обязательный, но и на инициативный аудит, более того, на аудит по МСФО, который всегда считался одним из самых трудозатратных и требующих высокой квалификации видов работ, а потому и самых дорогих.

Нерадостные показатели выручки от аудита в нынешнем рейтинге связаны не только с кризисом, но и с новациями в законодательстве. Дело в том, что внесенные в декабре 2014 года изменения в закон об аудиторской деятельности относят к аудиту только обязательный аудит, тогда как инициативный аудит по международным стандартам, обзорные проверки и аудит управленческой отчетности определяют как услуги, связанные с аудиторской деятельностью. Поэтому некоторые участники рэнкинга могли провести часть доходов от указанных видов услуг в графе сопутствующего консалтинга, а не аудиторских проверок.

Высочайшее поручительство

Если оставить за скобками улучшение макроэкономической ситуации, которое наряду с другими рынками положительно скажется и на показателях АКГ, то основные надежды на стабилизацию и последующий рост аудиторы связывают с реализацией поручения президента России (N 2629 от 19 декабря 2015 года) об изменениях в стратегических и программных документах с целью повышения роли института аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности в общенациональной системе финансового контроля и уровня востребованности его результатов. Цель предусмотренного в поручении комплекса мер - создание эффективных механизмов рыночного контроля аудиторской деятельности и формирование условий конкурентоспособности российских аудиторских организаций, в том числе на международных рынках аудиторских услуг. Помимо этого, в поручении указаны меры, повышающие результативность и качество обязательного аудита бухгалтерской отчетности. Среди прочего они предусматривают создание информационного ресурса о результатах обязательного аудита, чтобы применять его сведения для повышения эффективности регулирования и контроля субъектов экономической деятельности; организацию учета аудиторских организаций, проводящих такой аудит. Что не менее важно, президентское поручение предписывает усовершенствовать конкурсные процедуры отбора аудиторских организаций путем внедрения антидемпинговых механизмов, включающих сокращение доли стоимостных критериев и определение типовых нестоимостных критериев, а также порядка их оценки; повышение ответственности аудиторских организаций за результаты своей деятельности.

Инфографика: RAEX (Эксперт РА)

По словам Сергея Никифорова, председателя общественной организации "Национальный союз аудиторов", позитивный сценарий развития рынка при условии выполнения поручения президента будет заключаться в реализации в ближайшее время ряда шагов, среди которых: изменение закона об аудиторской деятельности в части повышения требований к аудиторским организациям и их ответственности за результаты работы; уточнение критериев обязательности аудита и повышение требований к аудируемым лицам за его непроведение; создание условий для открытости и прозрачности информации как об участниках аудиторской деятельности, так и о результатах обязательного аудита; обеспечение реального саморегулирования с сохранением юридического лица как субъекта саморегулирования. "Следствием этого должно стать качественное изменение структуры участников аудиторского рынка, самоочищение рынка при активной роли потребителей проаудированной бухгалтерской отчетности (в том числе государства), а также дальнейшее развитие аудиторского рынка в России на принципах добросовестной конкуренции, повышения качества и эффективности аудиторской деятельности в целях обеспечения защиты общественных интересов", - завершает мысль Сергей Никифоров.

Независимая газета, 01.04.16, Кризис оставил граждан без сбережений

Автор: Ольга Соловьева



Перепечатки: Федерация профсоюзов Республики Татарстан, Официальный сайт Ростовского областного отделения КПРФ, Yktimes.ru

Рост банковских вкладов обеспечивают только самые богатые

Сегодня почти три четверти россиян не имеют никаких сбережений. Причем около 12% граждан лишились их в последние месяцы, сообщили вчера социологи "Ромира". Три года назад заначка была у 72% граждан, а сегодня таких осталось лишь 27%. Между тем банковские вклады населения продолжают увеличиваться. Правда, участвует в этом лишь малая часть наиболее обеспеченных граждан страны.

Три года назад около 72% россиян сообщали социологам, что имеют сбережения на черный день. Сегодня же сбережениями могут похвастаться менее трети респондентов. Такие данные сообщили вчера в исследовательском холдинге "Ромир". При этом около 12% респондентов сообщают, что полностью растратили сбережения в последнее несколько месяцев.

Год назад половина россиян заявляла, что не имела накоплений. Сегодня таковых значительно больше. "Это объясняется фактом сокращения доходов населения в прошлом году. Доходы населения сократились на фоне высокой инфляции как минимум на 5% в прошлом году", - заявили "НГ" социологи "Ромира". Характерно, что на отсутствие сбережений указывают прежде всего жители сельской местности.

Выводы "Ромира" о таянии сбережений подтверждаются и другими данными. По информации Национального агентства финансовых исследований (НАФИ), сбережения сегодня делают чуть более четверти россиян. А об отсутствии запасов на черный день говорят свыше 70% респондентов. "Сегодня мы наблюдаем "финансовую растерянность" населения. На фоне снижения реальных доходов, роста инфляционных ожиданий... граждане предпочитают придерживаться выжидательной позиции и ничего не предпринимать по отношению к своим финансам", - говорит гендиректор НАФИ Гузелия Имаева.

Отсутствие у большинства россиян запасов на черный день признают и в российском Минфине. "40% населения страны отмечают, что их сбережений хватает только на месяц, а то и меньше", - сообщал на прошлой неделе замминистра финансов Сергей Сторчак.

Сбережения граждан сегодня сокращаются на фоне падения доходов. Так, в феврале реальные располагаемые денежные доходы россиян сократились почти на 7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Безденежье все чаще толкает россиян на трудовые протесты, сообщили вчера в Центре экономических и политических реформ (ЦЭПР). По данным этой организации, с начала года в России было зафиксировано 132 случая трудовых протестов в 57 регионах. К протестным регионам страны в ЦЭПР относят Самарскую, Свердловскую и Челябинскую области, Пермский, Забайкальский и Приморский края.

Причины протестов - задержки зарплаты, ухудшение условий труда, увольнения. "Подъем протестных настроений пока не так силен, как можно было бы предполагать, учитывая тотальное снижение уровня жизни россиян. Многие просто адаптировались к новым реалиям и не спешат выходить на улицы", - считают в ЦЭПР.

При этом данные официальной статистики говорят о сокращении задолженности по зарплатам. В частности, просроченная задолженность предприятий по заработной плате, по данным на 1 марта, составила 3,3 млрд руб. За последний месяц она сократилась на 1 млрд руб.

Отчеты социологов о сокращении сбережений противоречат, на первый взгляд, статистике роста банковских вкладов. По данным Агентства по страхованию вкладов (АСВ), в конце 2015 года депозиты населения в банках увеличились на 4,6 трлн руб. При этом наибольший рост показали крупные вклады. "Наибольший рост за год показали вклады в интервалах от 700 тыс. до 1 млн руб. и свыше 1 млн руб. - на 29,6 и 78,6% по количеству счетов соответственно", - говорят в АСВ. Объем же депозитов от 100 тыс. до 700 тыс. руб. практически не изменился. Однако доля небольших вкладов по итогам 2015 года уменьшилась с 37,4 до 29,2%. Доля вкладов от 700 тыс. до 1 млн руб., наоборот, увеличилась с 8 до 8,5%. "Вклады же свыше 1 млн руб. увеличили свою долю с 42,8 до 52,4% общей суммы депозитов", - сообщают в АСВ.

Согласно прогнозу АСВ, совокупный объем вкладов в 2016 году увеличится на 3,3-3,7 трлн руб. (+14-16%), до 26,5-26,9 трлн руб. "Данный прогноз учитывает возможное замедление темпов роста доходов населения, неопределенность динамики валютного курса, а также постепенно снижающийся уровень процентных ставок по вкладам", - объясняют в АСВ.

Между тем эксперты "НГ" не видят особых противоречий опросов населения и банковской статистики. "Наличие сбережений и динамика по вкладам связаны не напрямую", - уточняют в "Ромире". Россияне часто хранят сбережения под подушкой, а не несут их в банк.



Зафиксированный в 2015 году рост вкладов больше миллиона рублей стал следствием повышения суммы средств, застрахованных АСВ в одном банке с 0,7 до 1,4 млн руб., напоминает зампредправления "Локо-Банка" Андрей Люшин. И вполне логично, что после этого уровень вкладов подрос, соглашается эксперт компании "Градиент Альфа" по управлению правовыми и налоговыми рисками Ирина Парулева. "Кроме того, в начале 2015 года был достаточно высокий уровень ставок по вкладам, что послужило дополнительным стимулом к увеличению количества "крупных" депозитов, доходность по которым более высокая", - уточняет Люшин.

"Богатые россияне и средний класс имели доллары, евро и другие валютные активы, которые выросли в рублевых ценах, в связи с чем и образовался номинальный рублевый доход. Вероятно, именно эти люди сейчас пополняют банковские депозиты", - считает аналитик "Алор Брокер" Кирилл Яковенко.

"Процент имеющих сбережения сокращается, однако общий объем депозитов увеличивается. Такое сочетание возможно при увеличении расслоения в обществе, когда бедные становятся беднее, а богатые богаче", - полагает эксперт-аналитик MFX Broker Александр Гриченков. "Увеличение средств на банковских счетах не означает, что люди стали жить богаче: они просто отнесли в банки те деньги, которые хранились дома в виде наличности, были вложены в акции и облигации или инвестированы в бизнес", - говорит Гриченков.

Разницу в данных социологов и банковской статистики можно объяснить и особенностями выборки граждан, в которую, как правило, не попадают самые богатые россияне, считает руководитель департамента компании "ФинЭкспертиза" Алексей Баскаков. "Самая экономически активная часть населения часто уклоняется от опросов социологов, ссылаясь на занятость", - объясняет эксперт.

Как заявили "НГ" в АСВ, по итогам прошлого года общее количество банковских вкладов снизилось - с 545 до 542,5 млн штук. "Снижение происходило за счет счетов суммой менее 100 тыс. руб. Их количество уменьшилось на 4,7 млн - с 516,4 до 511,6 млн штук. Количество же средних (от 100 тыс. до 700 тыс. руб.) и особенно крупных счетов за 2015 год увеличилось. Так, количество счетов размером более 1 млн руб. увеличилось на 80% - с 1,7 до 3,1 млн", - объясняют в АСВ.

Интернет-СМИ

ПРАЙМ, 29.04.16, "Бурятзолото" направит прибыль 2015 г на текущее финансирование

УЛАН-УДЭ, 29 апр - РИА/Прайм. ОАО "Бурятзолото" направит чистую прибыль 2015 года в размере 3,319 млрд рублей на финансирование текущей деятельности, следует из сообщения компании по итогам годового общего собрания акционеров (ГОСА), состоявшегося 28 апреля.

"Бурятзолото" не будет выплачивать дивиденды также, как и по итогам 2014 года. Акционеры избрали в совет директоров общества:

Николая Зеленского;

Евгения Тулубенского;

Александра Бурмистрова;

Игоря Шелухина;

Юлию Склар;

Юлию Захарову;

Василия Чикинова.

Также на ГОСА был утвержден устав общества в новой редакции, аудитором утверждено ООО "ФинЭкспертиза".

Как сообщалось, ОАО "Бурятзолото" в 2015 году получило по РСБУ чистую прибыль 3,319 млрд рублей, что на 11,2% больше, чем годом ранее. В 2015 году предприятие добыло 112,7 тысяч унций золотого эквивалента. Показатель EBITDA вырос на 38% в годовом сопоставлении, до 67,4 млн долларов, рентабельность по EBITDA выросла до 46,8% по сравнению с 34,8% за 2014 год.

ОАО "Бурятзолото" - крупнейшая золотодобывающая компания в Республике Бурятия, владеющая двумя рудниками подземной добычи - Зун-Холба и Ирокинда. С 2008 года предприятие входит состав Nordgold.



Nordgold - золотодобывающая компания, ее предприятия находятся в России, Казахстане, Буркина-Фасо и Гвинее. Компания объединяет два проекта развития, четыре проекта с локализованными ресурсами и широкий портфель геологоразведочных проектов и лицензий. По итогам 2015 года компания сократила общее производство золота в России и за рубежом на 4% до 950 тысяч унций (29,545 тонны). В 2016 году - планируется произвести 950-1010 тысяч унций при совокупной себестоимости в 800-850 долл/унция.

Недвижимость и строительство Петербурга, 25.04.16, Связисты переплачивают

Компания "Эрнст энд Янг" победила в конкурсе за право провести в этом году аудит отчетности ОАО "Ростелеком".

Начальная цена контракта составила 134 млн рублей, в конкурсе участвовали также КПМГ, "РСМ Русь" и "Финэкспертиза". Аудиторы КПМГ готовы были трудиться за 110 млн рублей, РСМ и "Финэкспертиза" соглашались на вдвое меньшую сумму. Однако по совокупности показателей победу отдали "Эрнст энд Янг", в заявке которой была указана сумма 102 млн рублей. С этой фирмой "Ростелеком" будет работать второй год подряд.

Investfunds.ru, 15.04.16, Акционеры "полюс золота" проголосовали за переименование компании

Перепечатки: Красноярский рабочий, EastRussia, EastRussia, , Mfd.ru, Атлантика. Финансы и Консалтинг, Etrust.ru,

Акционеры ПАО "Полюс Золото" на годовом собрании во вторник избрали Саида Керимова и Гульнару Керимову, детей сенатора Сулеймана Керимова, в совет директоров компании.

Помимо них, как следует из сообщения золотодобытчика, в новый совет вошли Анастасия Галочкина (управляющий директор компании "Нафта Москва"), Владимир Полин (глава АО "Полюс"), Эдвард Доулинг, Кент Поттер и Уиллиам Чампион. Из прежнего состава в совет переизбраны только гендиректор Павел Грачев и старший вице-президент по финансам и стратегии Михаил Стискин.

Доулинг ранее входил в совет директоров джерсийской Polyus Gold International Ltd (основной акционер "Полюс Золота") в качестве независимого директора. Поттер - независимый директор SUEK, Чампион - член совета директоров перуанской Compañia de Minas Buenaventura.

Также акционеры "Полюс Золота" утвердили устав компании в новой редакции. Он подразумевает смену названия компании на ПАО "Полюс".

В сообщении отмечается, что произойдет также смена наименований "дочек" группы. В частности, АО "Полюс" будет переименовано в АО "Полюс Красноярск", АО "Первенец" - в АО "Полюс Вернинское", АО "Алданзолото" ГРК - в АО "Полюс Алдан", АО "РиМ" - в АО "Полюс Магадан".

Аудитором компании второй год подряд стало ООО "ФинЭкспертиза" (до этого российскую структуру аудировало ООО "Росэкспертиза", а аудитором Polyus Gold много лет был Deloitte).

Дивиденды по итогам 2015 года снова решено не выплачивать (в последний раз "Полюс Золото" выплачивало дивиденды по результатам 9 месяцев 2012 года). Правда, у акционеров есть другой способ получить от организации средства - у "Полюс Золота" продолжается buyback акций. В середине марта компания объявила о выкупе до 33,14% своих акций и ADR на общую сумму до 255,298 млрд рублей. За одну акцию предложено 4 тыс. 41,19 рубля, за ADR - 2 тыс. 20,6 рубля. Polyus Gold International Limited уже воспользовалась предложением, предъявив к выкупу часть своего пакета - 31,59% на 243,325 млрд рублей.

Акционеры также "Полюс Золота" утвердили годовой отчет и бухгалтерность предприятия, избрали членов ревизионной комиссии и рассмотрели другие общекорпоративные вопросы.

Уставный капитал ПАО "Полюс Золото" состоит из 190 млн 627 тыс. 747 обыкновенных акций номинальной стоимостью 1 рубль каждая. Около 64% акций "Полюс Золота" контролирует джерсийская Polyus Gold International Ltd, бенефициарами которой являются учрежденный Сулейманом Керимовым фонд Suleyman Kerimov Foundation, а также Саид Керимов. Менее 5% обращается на "Московской бирже", остальное сейчас составляет квазиказначейский пакет.

ПАО "Полюс Золото" - крупнейшая российская золотодобывающая компания. Разрабатывает рудные и россыпные месторождения в Красноярском крае, Иркутской, Магаданской и Амурской областях, а также в Якутии.



ИА Хакасия, 07.04.16, Бесплатная медицина в хакасии терпит фиаско не первый год

Территориальный фонд обязательного медицинского страхования в Хакасии изменит в этом году и доходную, и расходную части. Однако ведомство, которое реализует в республике государственную политику в сфере обязательного медицинского страхования, опять недофинансируют. Как, впрочем, недофинансировали в 2015 году. Обеспечивает исполнение бюджета Фонда правительство региона.

В республике готовы законопроекты "Об исполнении бюджета Фонда за 2015 год", а также "О внесении изменений в закон о бюджете Территориального фонда обязательного медстрахования РХ на 2016 год и на плановый период 2017 и 2018 годов".

Корреспондент 19rus.info познакомился с документами, размещенными на сайте Верховного Совета РХ.

Из отчета Фонда возьмем несколько цифр.

Доходы Фонда в 2015 году были запланированы в сумме 6621145,6 (тыс. руб.), фактически поступило 6605983 (99,8% от плана).

Налоговые и неналоговые доходы - 8515,4. Средства Федерального фонда обязательного медицинского страхования - 6475428,4 (100,7% от запланированных 6433363,6). Эти средства в размере 100% переданы на финансовое обеспечение организации обязательного медстрахования.

Единовременные компенсационные выплаты медицинским работникам составили 10000 тыс. руб. - 100%.

Правительство РХ, как утверждает в документе, в полном объеме исполнило обязательства по перечислению страховых взносов на обязательное медицинское страхование неработающего населения. Сумма составила - 3580388 (тыс. руб), или 55,7% от общего объема субвенции. Рост в сравнении с 2014 годом - 937507 (35,5%).

Что касается расходов за 2015 год, общая сумма составила 6669289,1, или 100,1%.

Основная доля расходов - 99,1 % от общей суммы - финансирование территориальной программы обязательного медицинского страхования.

На выполнение управленческих функций Фондом потрачено 49442,6 тыс. руб. или 0,7%.

Нетрудно посчитать из представленных сведений в законопроекте, что в итоге дефицит бюджета Фонда в 2015 году составил 63306,1 тыс. рублей. При том что планировался дефицит в размере чуть ли не в два раза меньше - 38662 тыс. руб.

Заглянем в пояснительную записку к проекту закона РХ "О внесении изменений в Закон Республики Хакасия "О бюджете Территориального фонда обязательного медицинского страхования Республики Хакасия на 2016 год и на плановый период 2017 и 2018 годов".

Страховые взносы на ОМС неработающего населения в субвенции Федерального фонда обязательного медицинского страхования на финансовое обеспечение организации обязательного медицинского страхования составляют 3556790 тыс. рублей или 54,5 % от общего объема субвенции, уменьшение в сравнении с 2015 годом - 23598 тыс. рублей (0,7%).

В расходной части бюджета Фонда на 2016 год:

увеличена сумма средств на финансовое обеспечение организации ОМС на территориях субъектов Российской Федерации на 16453,9 (тыс. рублей) и составляет 6687951,2.

- по виду расходов "Социальное обеспечение и иные выплаты населению" отражена сумма средств на финансовое обеспечение организации ОМС на территории РХ увеличена на 16453,9 и составляет 6137951,2 тыс. рублей.

Дополнительно включена сумма по виду расходов "Осуществление единовременных компенсационных выплат медицинским работникам" в размере 15000 тыс. рублей. Изменено распределение расходов по видам на выполнение управленческих функций Фонда в рамках ранее утвержденной суммы.

Итого расходная часть бюджета Фонда на 2016 год с учетом остатка на начало года составляет 6754813,1 тыс. рублей. Доходная часть - 6738359,2 тыс. рублей. То есть дефицит смело запланирован в размере 16453,9 тыс. руб.

Проблеме платной-бесплатной медицины 19rus.info посвятило серию материалов. Еще в 2012 году в рейтинге регионов по дефициту финансирования программ бесплатной медицинской помощи республика



оказалась в подвале ранжированного списка. Потребность в финансировании региональной программы оказания бесплатной медицинской помощи населению составила 6,5 млрд рублей, фактические расходы - 4,2 млрд, дефицит - 35%. При этом аналитики "ФинЭкспертизы" отмечали: "В числе самых недофинансированных регионов оказались прежде всего кавказские республики, Марий Эл и Хакасия".

В 2013 году в рейтинге доступности и качества медицинской помощи в субъектах Российской Федерации Хакасия заняла 65 место. Доступностью и качеством бесплатных медицинских услуг были удовлетворены лишь 37,5% населения Хакасии. В Алтайском крае - 89,3%. Надо полагать, Алтайскому фонду медстраха скрывать особо нечего, все цифры на виду, за каждую копейку фонд медстраха держит ответ, и жители оценили доступность бесплатной медицины достаточно высоко.

В Хакасии традиционно глава фонда Любовь Бурнакова привычно озвучит пару-тройку сумм и с достоинством сойдет с трибуны. Вопросов к ней у депутатов тоже, как правило, не бывает. Только население в поликлиниках и стационарных лечебных учреждениях негодует по поводу того, что в поликлиниках и больницах Хакасии приходится платить за все.

Эксперт РА, 8.04.16, За 20 лет объем рынка аудиторско-консалтинговых услуг вырос в 50 раз

Перепечатки: Саморегулирование&бизнес,

31 марта состоялась Юбилейная конференция "20 лет проекту "Аудит и консалтинг", организуемая рейтинговым агентством RAEX (Эксперт РА). На мероприятии были представлены тенденции развития рынка аудиторско-консалтинговых услуг за последние 20 лет и подведены итоги 2015 года. Основными темами обсуждения стали антикризисные технологии развития и перспективы спроса на аудиторско-консалтинговые услуги.

"В первом рейтинге, по итогам 1995 года число участников составляло всего 20 компаний. За двадцатилетие количество участников увеличилось почти в 6 раз, а объем рынка аудиторско-консалтинговых услуг вырос в 50 раз, - отметил Дмитрий Кабалинский, заместитель генерального директора рейтингового агентства RAEX (Эксперт РА). - Однако в 2015 году рынок показал лишь номинальный рост, а с поправкой на инфляцию он продемонстрировал спад. В ближайшей перспективе на конкурентные позиции лидеров могут влиять миграция клиентов от компаний "большой четверки" и возможные санкции со стороны регулятора в адрес компаний, участвовавших в аудите проблемных банков".

Своим мнением о перспективных секторах рынка поделился Александр Рагиня, исполнительный директор КСК групп: "В первую очередь, лучше всего себя чувствуют те, кто работает с конечным потребителем. Также будет расти химическая промышленность и те отрасли, которые буквально недавно успели совершить технологическую модернизацию, сделать капитальные вложения. Это производство химических удобрений, отрасли нефтехимии, отрасли синтетического волокна. Все, что нас окружает, фактически имеет в своем составе синтетическое волокно, поэтому данная отрасль будет процветать. Отрасли, которые работают с конечным потребителем, тоже будут расти, но ориентируясь на более дешевые сегменты".

Вопросы конкуренции на рынке консалтинга раскрыла Светлана Романова, старший партнер группы компаний "Нексиа Пачоли: " Ограничения деятельности консалтинговых компаний с участием иностранного капитала, в частности на предприятиях оборонно-промышленного комплекса (ОПК) позволили нам занять эту нишу. Профессиональные отечественные фирмы получили возможность доказать, что их работа не хуже их зарубежных коллег. Что касается наших клиентов, то большинство из них - российские компании, которые используют кризис как вызов и как стимул для развития и инноваций. Развивающийся бизнес нуждается в грамотных консультантах, и мы должны искать новые решения и инструменты, которые позволяют вести бизнес эффективно даже в нынешних сложных условиях".

Президент ООО "РСМ Русь" Елена Лоссь осветила на вопрос о спросе в сегменте ИТ -консалтинга: "Мы наблюдаем рост ИТ-услуг. Сейчас у клиентов есть значительная потребность автоматизировать системы контроля и внутреннего аудита. У нас довольно большой портфель заказов на эту тему. Это вызвано тем, что клиенты сегодня понимают: эффективное управление и его критерии являются рычагом, при помощи которого кризисные явления из рисков превращаются в возможности".

Опытом выхода на международный рынок поделилась Лариса Кошолкина, партнер, директор по качеству и профессиональным стандартам сети "ФинЭкспертиза": " Создание международной аудиторской сети является дополнительным стимулом для нашего внутреннего развития и преобразования по всем направлениям нашей деятельности. Например, в отношениях с клиентом, с партнерами, как с российскими,



так и с зарубежными, поменялись методологии и технологии оказания услуг. Также международный статус отразился на ИТ-развитии, расширении спектра оказываемых услуг. Все это приводит к качественному изменению нашей компании и к увеличению спроса. Надеемся, что это будет хорошая тенденция с долгим эффектом".

Свое мнение о перспективных нишах аудиторской деятельности высказал Леонид Шнейдман, директор департамента регулирования бухгалтерского учета, финансовой отчетности и аудиторской деятельности Министерства финансов РФ: "Поле для деятельности аудиторов в роли консультантов в секторе средних компаний будет оставаться значительным для подготовки отчетности по международным стандартам, - отметил. Спрос на эти услуги остается на достаточно высоком уровне. Это показывает и статистика, которую мы наблюдаем ежегодно на протяжении длительного времени. Думается, что с течением времени этот сегмент аудиторского рынка вряд ли будет угасать, потому что хозяйственная деятельность настолько многообразна и подбрасывает каждый год такие операции, такие события в экономической жизни страны или в жизни конкретной организации, что всегда будет требоваться консультационная помощь со стороны аудитора.

Bankir.ru, 01.04.16, В Москве состоялась юбилейная конференция "20 лет проекту "Аудит и консалтинг""

Перепечатки: lvest.kz, Factoringpro.ru

Мероприятие, организованное рейтинговым агентством RAEX (Эксперт РА), прошло 31 марта.

Участники конференции подвели итоги 2015 года и обсудили тенденции развития рынка аудиторско-консалтинговых услуг. С 1995 года, когда число участников составляло всего 20 компаний, количество компаний, работающих в этой сфере возросло почти в шесть раз. При этом объем рынка аудиторско-консалтинговых услуг вырос в 50 раз, заметил заместитель генерального директора рейтингового агентства RAEX (Эксперт РА) Дмитрий Кабалинский. Однако, по его наблюдениям, в 2015 году рынок показал лишь номинальный рост, а с поправкой на инфляцию он продемонстрировал спад.

В ближайшей перспективе на конкурентные позиции лидеров могут влиять миграция клиентов от компаний "большой четверки" и возможные санкции со стороны регулятора в адрес компаний, участвовавших в аудите проблемных банков".

По мнению исполнительного директора КСК групп Александр Рагиня, в первую очередь, лучше всего себя чувствуют те, кто работает с конечным потребителем. Директор департамента регулирования бухгалтерского учета, финансовой отчетности и аудиторской деятельности Министерства финансов РФ Леонид Шнейдман, заявил, что поле для деятельности аудиторов в роли консультантов в секторе средних компаний будет оставаться значительным для подготовки отчетности по международным стандартам.

"Спрос на эти услуги остается на достаточно высоком уровне, - констатировал Леонид Шнейдман. - Это показывает и статистика, которую мы наблюдаем ежегодно на протяжении длительного времени. Думается, что с течением времени этот сегмент аудиторского рынка вряд ли будет угасать, потому что хозяйственная деятельность настолько многообразна и подбрасывает каждый год такие операции, такие события в экономической жизни страны или в жизни конкретной организации, что всегда будет требоваться консультационная помощь со стороны аудитора".

Старший партнер группы компаний "Нексия Пачоли" Светлана Романова подчеркнула, что ограничения деятельности консалтинговых компаний с участием иностранного капитала, в частности на предприятиях оборонно-промышленного комплекса (ОПК) позволили отечественным консалтерам занять эту нишу и доказать, что их работа не хуже, чем у зарубежных коллег.

В свою очередь Лариса Кошолкина, партнер, директор по качеству и профессиональным стандартам сети "ФинЭкспертиза" поделилась опытом выхода на международный рынок. По ее словам, создание международной аудиторской сети является дополнительным стимулом для внутреннего развития и преобразования компании. Международный статус отразился на ИТ-развитии, расширении спектра оказываемых услуг.

